



Vytautas Urbonavičius, директор UMP Technika JSC (Литва):

Прочитав на портале компании «Евроиндекс» название «Независимая теплоэнергетика», решили участвовать и показать свою продукцию, которая тесно связана с темой выставки. Гидравлический брикетировочный пресс BP500A и измельчитель соломы-сена SS-D180, производимые нашей компанией, очень подходят для Украины. Наше оборудование, которое отличает простота в эксплуатации и универсальность брикетирования различных отходов производства в топливные брикеты, отлично подойдет в условиях разнообразия отходов деревообработки и агросектора. Нынешняя ситуация в Украине требует серьезного подхода к использованию энергетических ресурсов, которые лежат буквально «под ногами». Это быстрый путь к теплоэнергетической независимости муниципальных учреждений, за которые несут ответственность непосредственные управляющие органы — главы администраций районов, областей. Подобные уроки мы уже проходили 20 лет назад, мы обладаем опытом, который передаём не только в страны Восточной Европы, но и в разные регионы мира. Это вклад не только в развитие энергетики, но и сохранение леса, природы, экологии, утилизации и, наконец, прибыль. Впервые мы участвовали в украинской выставке в Киеве «Деревообработка 2007» с лозунгом «Тирса — це гроші». Думаю, этот лозунг актуален и сейчас, но только в более широком смысле.

Результаты участия в «Независимой теплоэнергетике 2015» будут, поскольку интерес был очень высокий, и выставкой мы довольны, несмотря на большие расходы. Многих удивила простота брикетирования разных материалов, и наша работа по демонстрации процесса стала для нас бонусом — посетители остались довольны. Пресс, который демонстрировали на выставке, был продан украинской фирме «Эно Мебель» и, надеюсь, будут ещё заказы.

Компания «УКР-КИТАЙ КОММУНИКЕЙШИН»:

Яркий, оформленный в корпоративных красно-белых цветах, стенд компании привлекал внимание каждого, кто заходил в выставочный павильон. Выставка — лучший шанс пообщаться с существующими и потенциальными партнерами. Искренне рады были видеть всех, кто уже сегодня помогает нам в работе, а также тех, партнерство с кем мы планируем развивать в будущем. Успешные переговоры, знакомства с интересными людьми, активная работа по презентации услуг, поиск новых идей развития — все это очень важно и нужно. Однако самое главное — понимание того, что услуги, которые мы создаем, нужны и востребованы рынком, они вызывают у людей как коммерческий, так и потребительский интерес. Для нас это главный итог и стимул к движению вперед.

Команда нашей компании рассказала посетителям выставки о тех возможностях, которые открывает Китай для развития этой отрасли. Оборудование китайского производства пользуется популярностью среди многих украинских предпринимателей не только из-за доступных цен, но и благодаря высокому качеству. Например, на выставке были представлены котлы на твердом топливе для обогрева помещений европейского производства, которые в Китае стоят в три раза дешевле, включая стоимость доставки и таможенного оформления. Китай — отличный партнер не только для импорта готовой продукции, но и для поставок сырья и комплектующих для дальнейшего развития производства на украинских предприятиях. Благодаря наличию собственных офисов в ключевых регионах страны наша компания обеспечивает контроль качества поставляемой продукции. Мы

предоставляем широкий спектр услуг — от поиска товаров до кредитования поставок под залог груза.

Перед участием в выставке «Независимая теплоэнергетика 2015» мы определили для себя ключевые цели: рассказать участникам и посетителям об услугах нашей компании, открыть возможности китайских партнеров для развития собственного бизнеса, найти потенциальных партнеров и клиентов. Подводя итоги своего участия в выставке-форуме, мы довольны результатами. Стенд нашей компании посетило большое количество гостей, проведен ряд встреч, которые послужили началом сотрудничества по доставке грузов.

Компания «Гео Тепло»:

На выставке «Независимая теплоэнергетика 2015» наша компания представила тепловые насосы австрийского производителя — компании Ochsner. Мы увидели, что интерес к тепловым насосам вырос. На выставку пришел непосредственно заказчик, знающий, как работает тепловой насос и принципиально понимающий возможности его применения.

Компания «Экоилгрупп»:

«Независимая теплоэнергетика 2015» позволила наиболее полно раскрыть основной посыл весны: как отказаться или снизить потребление газа!

Компания «Экоилгрупп» представила инновационную отопительную пиролизную установку «Гелиос» на жидком печном пиролизном топливе, единственную на всей выставке, которая демонстрировалась в рабочем режиме, чем лишней раз показала простоту монтажа, управления и обслуживания.

Участвуя в выставке, наша компания ставила цель показать, как можно отапливать помещения без газа, при этом экономя деньги и сохраняя почти все удобства при использовании газовых котлов.

Повышенный интерес аудитории (от студентов теплоэнергетических факультетов до представителей власти) к нашему стенду показал, что мы движемся в правильном направлении и альтернатива как газу, так и другим традиционным альтернативным видам энергии — есть!

Средства массовой информации также интересовались нашими технологиями, брали интервью, снимали репортаж.

Вторая выставка была намного продуктивнее по посещению, интересу и количеству участников!

Компания «Стропува-Украина»:

21 – 23 апреля «Стропува-Украина» приняла участие в национальной специализированной выставке-форуме «Независимая теплоэнергетика 2015», Киев, ВЦ «КиевЭкспоПлаза».

Твердотопливные котлы Stropuva вызвали большой интерес посетителей, так как котлы, сделанные по литовским патентам и лицензиям, оказались очень экономичными. И действительно: продолжительность горения одной закладки дров — до 30 часов, топливных брикетов — до 2 суток, а угля — до 5 суток по отношению к цене агрегата является ключевым преимуществом в сравнении с любым пиролизным котлом.

На выставке была представлена универсальная модель S20U, которая пришлась по вкусу многим почитателям качественной котельной продукции. Недавнее подорожание газа приводит к тому, что большой процент посетителей (почти 70%) вынужден устанавливать вместе с уже имеющимся газовым котлом твердотопливный. Среди широкого спектра представленных котлов котел «Стропува» был для многих находкой, и у стенда постоянно были слышны возгласы: «О! Так это именно то, что нам нужно».

Компания PRO ENERGY:

На выставке компания PRO ENERGY представила информацию об оборудовании ведущих европейских и украинских производителей.

На стенде компании PRO ENERGY был представлен твердотопливный котел «Энергия» украинского производства. В качестве топлива для котла можно использовать пеллеты из древесины, соломы зерновых, рапса, кукурузы, разнообразной шелухи и других органических отходов. Особенностью данного агрегата является то, что он защищен от агрессивного воздействия активных и жиросодержащих веществ, присутствующих в различных видах альтернативного топлива. Также компания предоставила посетителям информацию и квалифицированную консультацию по такому оборудованию:

- ✓ Твердотопливные паровые и водогрейные котлы на биомассе от 20 кВт до 30 МВт.
- ✓ ТЭЦ и теплогенераторы на биомассе.
- ✓ Сушилки для биомассы.
- ✓ Биогазовые установки фермерского и промышленного масштаба.
- ✓ Оборудование для очистки сточных вод.

Также в рамках выставки прошел ряд форумов, конференций и круглых столов, посвященных теме оптимизации электропотребления в условиях роста тарифов, замещения природного газа биотопливом, диверсификации источников энергии, стратегиям энергетического развития городов Украины.

Благодарим посетителей стенда PRO ENERGY за проявленный интерес к нашей продукции и приглашаем вас к дальнейшему плодотворному сотрудничеству!